

Приложение 2 к РПД Б1.В.06
Правовое регулирование иностранных инвестиций
40.04.01 Юриспруденция
Направленность (профиль) –
Юридическая деятельность в сфере
публичного и частного права
Форма обучения - заочная
Год набора - 2022

**ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ
(МОДУЛЮ)**

1. Общие сведения

1.	Кафедра	Юриспруденции
2.	Направление подготовки	40.04.01 Юриспруденция
3.	Направленность (профиль)	Юридическая деятельность в сфере публичного и частного права
4.	Дисциплина (модуль)	Б1.В.06 Правовое регулирование иностранных инвестиций
5.	Форма обучения	заочная
6.	Год набора	2022

2. Перечень компетенций

- способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, выработать стратегию действий (УК-1);
- способен анализировать и учитывать разнообразие культур в процессе межкультурного взаимодействия (УК-5);
- способен осуществлять и вести правовой мониторинг для выявления проблем в юридическом сопровождении социально-политического и экономического развития общества (ПК-2);
- способен применять и реализовывать нормы материального и процессуального права в профессиональной деятельности (ПК-4)

3. Критерии и показатели оценивания компетенций на различных этапах их формирования

Этап формирования компетенции (разделы, темы дисциплины)	Формируемая компетенция	Критерии и показатели оценивания компетенций			Формы контроля сформированности компетенций
		Знать:	Уметь:	Владеть:	
Тема 1. Трансграничная инвестиционная деятельность: понятие, признаки, источники правового регулирования. Характеристика трансграничных инвестиционных правоотношений и их субъектов.	УК- 1; УК-5; ПК-2; ПК-4	<ul style="list-style-type: none"> - специфику инвестиционной деятельности; - порядок определения проблем в инвестиционной деятельности решаемой ситуации; - юридические понятия и категориями критической оценки надежность источников информации в инвестиционной деятельности; - правовой порядок решения конкретной проблемной ситуации; - инструментарий для критической оценки современных концепций философского и социального характера в инвестиционном регулировании; - особенности международно-правового регулирования трансграничных инвестиционных отношений; - особенности основных форм научного и религиозного сознания, деловой и общей культуры представителей других этносов и конфессий, различных социальных групп; - особенности создание поликультурной среды взаимодействия в коллективе при выполнении профессиональных задач; 	<ul style="list-style-type: none"> - критически анализировать проблемные ситуации; - критически анализировать имеющуюся информацию с учетом проектирования процесса их устранения; - оценивает надежность источников информации; - разрабатывать, аргументируемую стратегию решения проблемной ситуации, принимая во внимание проверенные источники информации; - использовать логико-методологический инструментарий при регулировании инвестиционных правоотношений; - анализировать, толковать и правильно применять нормы международных договоров и национального законодательства, регулирующих трансграничную инвестиционную деятельность; - создавать социальное профессиональное взаимодействие с учетом 	<ul style="list-style-type: none"> - механизмом системного подхода при анализе и взаимосвязи элементов ситуации; - анализом, правильным применением правовых нормы при решении проблемных ситуаций; - современных концепций философского и социального характера в сфере компетенции прав субъектов иностранных инвестиций; - анализом, правильным применением правовых нормы при решении проблемных ситуаций; - анализом и междисциплинарным подходом при выработке аргументированной стратегии; - анализом разнообразных национальных культур в процессе взаимодействия в договорных отношениях; - навыками национально-правового регулирования трансграничных инвестиционных отношений; - навыками национально-правового регулирования трансграничных инвестиционных отношений; - навыками национально-правового регулирования трансграничных инвестиционных отношений; - навыками правовой инициативы с 	Подготовка глоссария; подготовка докладов; решение задач; подготовка презентаций

			<p>национальных особенностей и традиций субъектов инвестиционных отношений;</p> <ul style="list-style-type: none"> - создавать и поддерживать поликультурной среды взаимодействия в инвестиционных правоотношениях; - создавать и поддерживать поликультурной среды взаимодействия в инвестиционных правоотношениях; - анализировать, толковать и правильно применять нормы международных договоров и национального законодательства; - осуществлять и вести правовой мониторинг для выявления проблем в инвестиционных отношениях; - анализировать имеющиеся проблемы и формировать предложения в действующее законодательство по их устранению; 	<p>учетом последующего развития ситуации права в социальных, экономических и политических сферах;</p>	
<p>Тема 2. Понятие, виды и характеристика соглашений в сфере иностранных инвестиций. Государственный контроль за иностранными</p>	<p>УК- 1; УК-5; ПК-2; ПК-4</p>	<ul style="list-style-type: none"> - особенности создание поликультурной среды взаимодействия в коллективе при выполнении профессиональных задач; - нормативно-правовую базу и судебную практику регулиющую инвестиционные отношения с иностранным субъектом; - нормативно-правовую базу и судебную практику и имеющиеся проблемы нуждающиеся в правовом регулировании; 	<ul style="list-style-type: none"> - анализировать законодательные базы и формировать обоснованные проекты экспертиз нормативных правовых актов; - квалифицированно применяет нормативно-правовые акты в регулировании конкретных инвестиционных правоотношениях с иностранным субъектом; 	<ul style="list-style-type: none"> - навыками анализа правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, возникающих в сфере компетенции права иностранных инвестиций; 	<p>Решение тестов; подготовка глоссария; подготовка докладов; решение задач</p>

инвестициями.			осуществлять правовую экспертизу нормативных правовых актов;		
Тема 3. Гарантии прав иностранных инвесторов и страхование иностранных инвестиций	УК- 1; УК-5; ПК-2; ПК-4	- действующее законодательство РФ и международные нормы регулирующие инвестиционную деятельность; - порядок применения норм действующего законодательства РФ, международных норм, договоров и соглашений о разделе продукции с участием иностранного инвестора;	- квалифицированно применяет нормативно-правовые акты сопровождение норм материального и процессуального права регулирования конкретных инвестиционных правоотношениях с иностранным субъектом; -	- анализом юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, возникающих в сфере компетенции права иностранных инвестиций; - способностью давать квалифицированные юридические заключения и консультации;	Подготовка глоссария; подготовка докладов; решение задач
Тема 4. Разрешение международных инвестиционных споров	УК- 1; УК-5; ПК-2; ПК-4	- механизм правового регулирования сопровождение норм материального и процессуального права; - нормы материального и процессуального права, регулирующие составление и содержание процессуальных документов.	- реализовывать нормы материального и процессуального права, применяемых при регулировании инвестиционных отношений, одной из сторон которых являются иностранные инвесторы.	- способностью квалифицированно формировать процессуальные документы, согласно инвестиционного законодательства.	Подготовка глоссария; подготовка докладов; решение задач

4. Критерии и шкалы оценивания

4.1 Работа на практических занятиях

Баллы	Критерии оценивания ответа студента
3	<ul style="list-style-type: none">- студент глубоко и всесторонне усвоил проблему;- уверенно, логично, последовательно и грамотно излагает материал;- опираясь на знания основной и дополнительной литературы, тесно привязывает усвоенные научные положения с практической деятельностью;- умело обосновывает и аргументирует выдвигаемые им идеи;- делает выводы и обобщения;- свободно владеет понятиями
2	<ul style="list-style-type: none">- студент твердо усвоил тему, грамотно и по существу излагает ее, опираясь на знания основной литературы;- не допускает существенных неточностей;- увязывает усвоенные знания с практической деятельностью;- аргументирует научные положения;- делает выводы и обобщения;- владеет системой основных понятий
1	<ul style="list-style-type: none">- тема раскрыта недостаточно четко и полно, то есть студент освоил проблему, по существу излагает ее, опираясь на знания только основной литературы;- допускает несущественные ошибки и неточности;- испытывает затруднения в практическом применении знаний;- слабо аргументирует научные положения;- затрудняется в формулировании выводов и обобщений;- частично владеет системой понятий
0	<ul style="list-style-type: none">- студент не усвоил значительной части проблемы;- допускает существенные ошибки и неточности при рассмотрении ее;- испытывает трудности в практическом применении знаний;- не может аргументировать научные положения;- не формулирует выводов и обобщений;- не владеет понятийным аппаратом

4.2 Выполнение заданий на понимание терминов

Процент правильных ответов	До 60	61-80	81-100
Количество баллов за правильные формулировки терминов	2	4	5

4.3 Подготовка докладов

Баллы	Критерии оценивания доклада
3	<ul style="list-style-type: none">- содержание доклада соответствует заявленной в названии тематике;- доклад оформлен в соответствии с общими требованиями написания и техническими требованиями оформления доклада;- доклад имеет четкую композицию и структуру;- в тексте доклада отсутствуют логические нарушения в представлении материала;- корректно оформлены и в полном объеме представлены список использованной литературы и ссылки на источники в тексте доклада;- отсутствуют орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические, стилистические и иные ошибки в авторском тексте;- доклад представляет собой самостоятельное исследование с наличием личного качественного анализа найденного материала;

	<ul style="list-style-type: none"> - выступающий свободно владеет содержанием, ясно и грамотно излагает материал; - выступающий свободно, корректно, аргументировано отвечает, на вопросы и замечания аудитории; - обоснованно и четко защищает личное мнение о перспективам правового регулирования исследуемой темы доклада; - выступление соответствует рамкам регламента.
2	<ul style="list-style-type: none"> - содержание доклада соответствует заявленной в названии тематике; - доклад оформлен в соответствии с общими требованиями написания, но есть погрешности в техническом оформлении; - доклад имеет чёткую композицию и структуру; - в тексте доклада отсутствуют логические нарушения в представлении материала; - в полном объёме представлен список использованной литературы, но есть ошибки в оформлении; - корректно оформлены и в полном объёме представлены ссылки на источники, использованные в тексте доклада; - отсутствуют орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические, стилистические и иные ошибки в авторском тексте; - доклад представляет собой самостоятельное исследование с наличием личного качественного анализа найденного материала; - выступающий свободно владеет содержанием, ясно и грамотно излагает материал; - выступающий свободно, корректно, аргументировано отвечает, на вопросы и замечания аудитории; - четко защищает личное мнение по материалам доклада, но оно обоснованно не в полной мере; - выступление соответствует рамкам регламента.
1	<ul style="list-style-type: none"> - содержание доклада соответствует заявленной в названии тематике; - в целом доклад оформлен в соответствии с общими требованиями написания доклада, но есть погрешности в техническом оформлении; - доклад имеет чёткую композицию и структуру, но в его содержании есть логические нарушения в представлении материала; - в полном объёме представлен список использованной литературы, но есть ошибки в оформлении; - некорректно оформлены или не в полном объёме представлены ссылки на использованную литературу в тексте доклада; - в содержании имеют место единичные орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические, стилистические и иные ошибки; - в целом доклад представляет собой самостоятельное исследование, представлен анализ найденного материала, но к нему имеются замечания; - выступающий корректно, но не свободно, со «слабым» аргументированием отвечает, на вопросы и замечания аудитории; - имеется попытка защиты личное мнение по материалам доклада, но оно обоснованно не в полной мере, отсутствует видение перспективы дальнейшего развития правового регулирования исследуемого вопроса; - выступление не соответствует рамкам регламента.
	<ul style="list-style-type: none"> - содержание доклада не соответствует в полной мере заявленной в названии тематике; - в докладе отмечены нарушения общих требований написания; - множество погрешностей в техническом оформлении; - в доклад не имеет чёткой композиции и структуры, в тексте имеют

0	<p>место логические нарушения;</p> <ul style="list-style-type: none"> - не в полном объёме и с нарушением установленных требований представлен список использованной литературы и ссылки на источники; - имеются часто встречающиеся орфографические, пунктуационные, грамматические, лексические, стилистические и иные ошибки в авторском тексте; - доклад не представляет собой самостоятельного исследования, отсутствует анализ найденного материала; - содержание доклада представляет собой не переработанный текст другого автора (других авторов).
---	---

При оценивании доклада 0 баллами он должен быть переделан в соответствии с полученными замечаниями и сдан на проверку заново не позднее срока окончания приёма докладов.

Не получив максимальный балл, студент имеет право с разрешения преподавателя доработать доклад, исправить замечания и вновь представить преподавателю.

4.3 Решение тестов

Процент правильных ответов	До 60	61-80	81-100
Количество баллов за решенный тест	2	4	5

4.4 Решение задач

Баллы	Критерий оценивания
2	<ul style="list-style-type: none"> - студент решил все рекомендованные задачи; - правильно изложены все варианты их решения; - решение аргументировано ссылками на соответствующие нормативы (если по содержанию это необходимо)
1,5	<ul style="list-style-type: none"> - студент решил не менее 85% рекомендованных задач; - правильно изложил все варианты решения; - решение аргументировано ссылками на соответствующие нормативы (если по содержанию это необходимо)
1	<ul style="list-style-type: none"> - студент решил не менее 65% рекомендованных задач; - правильно изложил все варианты их решения; - решение аргументировано ссылками на соответствующие нормативы (если по содержанию это необходимо)
0	<ul style="list-style-type: none"> - студент выполнил менее 50% задания; - варианты решения указаны не верно.

4.5 Подготовка презентаций

Структура презентации	Максимальное количество баллов
Содержание	
Сформулирована цель работы	0,5
Понятны задачи и ход работы	0,5
Информация изложена полно и четко	0,5
Иллюстрации усиливают эффект восприятия текстовой части информации	0,5
Сделаны выводы	0,5
Оформление презентации	

Единый стиль оформления	0,5
Текст легко читается, фон сочетается с текстом и графикой	0,2
Все параметры шрифта хорошо подобраны, размер шрифта оптимальный и одинаковый на всех слайдах	0,2
Ключевые слова в тексте выделены	0,1
Эффект презентации	
Общее впечатление от просмотра презентации	0,5
Мак количество баллов	4

4.6 Критерии оценки составления опорных конспектов

Составление опорного конспекта – представляет собой вид внеаудиторной самостоятельной работы студента по созданию краткой информационной структуры, обобщающей и отражающей суть материала лекции, темы учебника. Опорный конспект призван выделить главные объекты изучения, дать им краткую характеристику, используя символы, отразить связь с другими элементами. Основная цель опорного конспекта-облегчить запоминание. В его составлении используются различные базовые понятия, термины, знаки (символы) - опорные сигналы. Опорный конспект может быть представлен системой взаимосвязанных геометрических фигур, содержащих блоки концентрированной информации в виде ступенек логической лестницы и др. Они могут быть проверены в процессе опроса по качеству ответа студента.

	Критерии оценки	Количество баллов
1	правильная структурированность информации	1
2	наличие логической связи изложенной информации;	1
3	ясность, лаконичность изложения мыслей	1
4	аккуратность и грамотность изложения	1
5	соответствие оформления требованиям, работа сдана в срок.	1
	ИТОГО:	5 баллов

4.7. Составления глоссария

Критерий	Баллы
аккуратность и грамотность изложения	0,4
работа соответствует по оформлению всем требованиям	0,4
полнота исследования темы	0,4
содержание глоссария соответствует заданной теме	0,4
работа сдана в срок	0,4
Мак количество баллов	2

4.8 Критерии оценки лабораторных работ

баллы	Критерии оценивания
5	<ul style="list-style-type: none"> - выполнены все задания лабораторной работы; - правильно определена цель работы; - работа выполнена в полном объеме с соблюдением необходимой последовательности проведения исследовательского анализа; - научно, грамотно, логично описал наблюдения и сформулировал выводы

	<p>исследования;</p> <ul style="list-style-type: none"> - в представленном отчете правильно и аккуратно выполнил все записи, таблицы, графики, вычисления и сделаны выводы; - четко и без ошибок даны ответы на все контрольные вопросы.
4	<ul style="list-style-type: none"> - выполнены все задания лабораторной работы; - точно проанализированы результаты и выводы; - научно, грамотно, логично описал наблюдения и сформулировал выводы исследования; - в представленном отчете правильно и аккуратно выполнил все записи, таблицы, графики, вычисления и сделаны выводы; - четко, но с замечаниями даны ответы на все контрольные вопросы.
3	<ul style="list-style-type: none"> - выполнены все задания лабораторной работы, но с замечаниями; - анализ результата работы проведен не полностью; - в отчетных материалах допущены неточности и не полные выводы; - с замечаниями даны ответы на все контрольные вопросы.
0	<ul style="list-style-type: none"> - студент не выполнил или выполнил неправильно задания лабораторной работы; - не смог самостоятельно определить цель работы; - работа выполнена не полностью, объем выполненной части работы не позволяет сделать правильных выводов; - в ходе работы и в отчете обнаружилось в совокупности все недостатки; - допущены две (и более) грубых ошибки; - ответы контрольные вопросы даны с ошибками или студент не ответил на контрольные вопросы.

4.9 Критерии оценивания ответа студента на зачете (с оценкой)

Критерий	баллы
Уровень усвоения материала, предусмотренного программой	10
Умение выполнять задания, предусмотренные программой	10
Уровень знакомства с основной литературой, предусмотренной программой	4
Уровень знакомства с дополнительной литературой	2
Уровень раскрытия причинно-следственных связей	4
Уровень раскрытия междисциплинарных связей	2
Качество ответа (его общая композиция, логичность, убежденность, общая эрудиция)	4
Ответы на вопросы: полнота, аргументированность, убежденность, умение использовать ответы на вопросы для более полного раскрытия содержания вопроса	2
Деловые и волевые качества докладчика: ответственное отношение к работе, стремление к достижению высоких результатов, готовность к дискуссии, контактность.	2
Итого	40

5 Типовые контрольные задания и методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы.

5.1 Типовое тестовое задание

1. Федеральный закон № 160 - ФЗ «Об иностранных инвестициях в РФ» распространяется на отношения, связанные с вложениями иностранного капитала в:

- а) банки;
- б) некоммерческие образовательные организации;
- в) в представительства иностранных банков;
- г) нет правильного ответа.

2. К иностранным инвестициям относятся:

- а) объекты гражданских прав не изъятые из оборота по законодательству РФ;
- б) деньги;
- в) ценные бумаги (в иностранной валюте и валюте РФ);
- г) все перечисленное.

3. Иностранный инвестор вправе приобретать:

- а) только акции;
- б) акции и иные ценные бумаги российских коммерческих организаций и государственные ценные бумаги согласно законодательства РФ;
- в) государственные ценные бумаги, согласно законодательства РФ;
- г) нет правильного ответа.

4. Иностранных инвесторов объединяет:

- а) общая гражданская правоспособность и права на осуществление внешней инвестиционной деятельности;
- б) субъекты, ведущие внешнюю инвестиционную деятельность;
- в) иностранные граждане;
- г) только иностранные юридические лица.

5. Правоспособность субъекта иностранной инвестиционной деятельности определяется:

- а) по законодательству страны его учреждения, гражданства или постоянного жительства;
- б) по законодательству РФ;
- в) не зависимо от законодательства страны, резидентом которой он является;
- г) на усмотрения иностранного инвестора - по законодательству страны его учреждения, гражданства (или постоянного жительства) или по законодательству РФ.

6. Контролируемое лицо – это:

- а) иностранное юридическое лицо или иностранная организация, являющаяся юридическим лицом, находящиеся под контролем гражданина Российской Федерации;
- б) иностранное юридическое лицо или иностранная организация, не являющаяся юридическим лицом, находящиеся под контролем гражданина Российской Федерации и (или) российского юридического лица - контролирующего лица и обладает одним из признаков определенных законодательством;

- в) иностранное юридическое лицо или иностранная организация, являющаяся юридическим лицом, не находящиеся под контролем гражданина Российской Федерации, обладает одним из признаков определенных законодательством;
- г) нет правильного ответа.

7. Субъекты Российской Федерации:

- а) вправе принимать законы, регулирующие иностранные инвестиции, по вопросам, относящимся к их ведению;
- б) вправе принимать законы и иные нормативные правовые акты, регулирующие иностранные инвестиции, по вопросам, относящимся к их ведению;
- в) вправе принимать законы и иные нормативные правовые акты, регулирующие иностранные инвестиции, по вопросам, относящимся к их ведению, а также к совместному ведению РФ и субъектов РФ;
- г) субъекты РФ не наделены правом принятия законов и иных нормативных правовых актов, регулирующих иностранные инвестиции

8. Спор иностранного инвестора в связи с осуществлением инвестиций и предпринимательской деятельности на территории РФ разрешается:

- а) в соответствии с международными договорами РФ и федеральными законами в суде или арбитражном суде либо в международном арбитраже (третейском суде);
- б) в соответствии с законодательством РФ в суде или арбитражном суде;
- в) в соответствии с международными договорами РФ в международном арбитраже (третейском суде);
- г) нет правильного ответа.

9. Коммерческие организации с иностранными инвестициями осуществляют имущественное страхование:

- а) риска утраты (гибели);
- б) недостачи или повреждения имущества;
- в) риска гражданской ответственности и предпринимательского риска;
- г) все перечисленное.

10. Иностранному инвестору на территории РФ:

- а) предоставляется полная и безусловная защита прав и интересов, которая обеспечивается ФЗ № 160 –ФЗ, другими федеральными законами и иными нормативными правовыми актами РФ, а также международными договорами РФ;
- б) предоставляется полная защита прав и интересов, которая обеспечивается ФЗ № 160 –ФЗ, другими федеральными законами и иными нормативными правовыми актами РФ, а также международными договорами РФ;
- в) предоставляется полная и безусловная защита прав и интересов по международным договорам РФ;
- г) нет правильного ответа.

Ключ

1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
г	г	б	а	а	б	в	а	г	а

5.2 Типовые термины для составления глоссария

Тема: Правовое обеспечение качества товаров (работ, услуг)

Глоссарий:

1. Иностранный инвестор - иностранное юридическое лицо, гражданская правоспособность которого определяется в соответствии с законодательством государства, в котором оно учреждено, и которое вправе в соответствии с законодательством указанного государства осуществлять инвестиции на территории Российской Федерации, за исключением иностранного юридического лица, находящегося под контролем гражданина Российской Федерации и (или) российского юридического лица; иностранная организация, не являющаяся юридическим лицом, гражданская правоспособность которой определяется в соответствии с законодательством государства, в котором она учреждена, и которая вправе в соответствии с законодательством указанного государства осуществлять инвестиции на территории Российской Федерации, за исключением иностранной организации, не являющейся юридическим лицом и находящейся под контролем гражданина Российской Федерации и (или) российского юридического лица; иностранный гражданин, гражданская правоспособность и дееспособность которого определяются в соответствии с законодательством государства его гражданства и который вправе в соответствии с законодательством указанного государства осуществлять инвестиции на территории Российской Федерации, за исключением иностранного гражданина, имеющего также гражданство Российской Федерации; лицо без гражданства, которое постоянно проживает за пределами Российской Федерации, гражданская правоспособность и дееспособность которого определяются в соответствии с законодательством государства его постоянного места жительства и которое вправе в соответствии с законодательством указанного государства осуществлять инвестиции на территории Российской Федерации; международная организация, которая вправе в соответствии с международным договором Российской Федерации осуществлять инвестиции на территории Российской Федерации; иностранные государства в соответствии с порядком, определяемым федеральными законами;

2. Иностранная инвестиция - вложение иностранного капитала, осуществляемое иностранным инвестором непосредственно и самостоятельно, в объект предпринимательской деятельности на территории Российской Федерации в виде объектов гражданских прав, принадлежащих иностранному инвестору, если такие объекты гражданских прав не изъяты из оборота или не ограничены в обороте в Российской Федерации в соответствии с федеральными законами, в том числе денег, ценных бумаг (в иностранной валюте и валюте Российской Федерации), иного имущества, имущественных прав, имеющих денежную оценку исключительных прав на результаты интеллектуальной деятельности (интеллектуальную собственность), а также услуг и информации;

3. Прямая иностранная инвестиция - приобретение иностранным инвестором не менее 10 процентов доли, долей (вклада) в уставном (складочном) капитале коммерческой организации, созданной или вновь создаваемой на территории Российской Федерации в форме хозяйственного товарищества или общества в соответствии с гражданским законодательством Российской Федерации; вложение капитала в основные фонды филиала иностранного юридического лица, создаваемого на территории Российской Федерации; осуществление на территории Российской Федерации иностранным инвестором как арендодателем финансовой аренды (лизинга) оборудования, указанного в разделах XVI и XVII единой Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности Таможенного союза в рамках ЕврАзЭС (далее - Таможенный союз), таможенной стоимостью не менее 1 млн. рублей;

4. Инвестиционный проект - обоснование экономической целесообразности, объема и сроков осуществления прямой иностранной инвестиции, включающее проектно-

сметную документацию, которая разработана в соответствии с законодательством Российской Федерации;

5. Приоритетный инвестиционный проект - инвестиционный проект, суммарный объем иностранных инвестиций в который составляет не менее 1 млрд. рублей (не менее эквивалентной суммы в иностранной валюте по курсу Центрального банка Российской Федерации на день вступления в силу настоящего Федерального закона), или инвестиционный проект, в котором минимальная доля (вклад) иностранных инвесторов в уставном (складочном) капитале коммерческой организации с иностранными инвестициями составляет не менее 100 млн. рублей (не менее эквивалентной суммы в иностранной валюте по курсу Центрального банка Российской Федерации на день вступления в силу настоящего Федерального закона), включенные в перечень, утверждаемый Правительством Российской Федерации.

6.Срок окупаемости инвестиционного проекта - срок со дня начала финансирования инвестиционного проекта с использованием прямой иностранной инвестиции до дня, когда разность между накопленной суммой чистой прибыли с амортизационными отчислениями и объемом инвестиционных затрат коммерческой организации с иностранными инвестициями, или филиала иностранного юридического лица, или арендодателя по договору финансовой аренды (лизинга) приобретет положительное значение;

7. Реинвестирование - осуществление капитальных вложений в объекты предпринимательской деятельности на территории Российской Федерации за счет доходов или прибыли иностранного инвестора или коммерческой организации с иностранными инвестициями, которые получены ими от иностранных инвестиций.

5.3 Типовые темы презентаций

1. История трансграничной инвестиционной деятельности.
2. Международно-правовое регулирование трансграничных инвестиционных отношений
3. Иностранные инвесторы: понятие, права, обязанности, ответственность.
4. Функции Всемирного банка в сфере регулирования инвестиционных процессов.
5. Особенности трансграничных инвестиционных правоотношений.
6. Двусторонние соглашения о защите и поощрении инвестиций: структура, значение.
7. Юридические основания и общие правила допуска к инвестиционной деятельности.
8. Иностранные юридические лица как субъекты инвестиционной деятельности, их виды.
9. Виды собственности, рассматриваемые как инвестиционные вложения и их правовое регулирование.
10. Сущность соглашений в сфере иностранных инвестиций.
11. История возникновения и развития соглашений в сфере иностранных инвестиций.
12. Виды инвестиций: понятия, характеристика, особенности и правовое регулирование.
13. Венчурные инвестиции как особый вид инвестиционной деятельности; их признаки, особенности правового регулирования.
14. Инвестиционный климат, понятие, значение для развития экономики принимающего государства.
15. Особые экономические зоны в России: понятие, виды, особенности допуска и защиты иностранных инвестиций в них.
16. Льготы, предоставляемые иностранным инвесторам по международным договорам, законодательству России и зарубежных стран.

17. Осуществление и итоги государственного контроля за иностранными инвестициями в РФ.
18. Гарантии от применения принудительных мер изъятия иностранных инвестиций (национализации, реквизиции, конфискации, экспроприации).
19. Компетенция национальных судебных и административных органов принимающего государства по рассмотрению инвестиционных споров.
20. Компетенция международного коммерческого арбитража по рассмотрению инвестиционных споров.

5.4 Типовое задание на решение задач, ситуаций (кейсов)

Задача.

С 1978 г. руководство Китая начало осуществление перехода экономики от централизованно регулируемой к рыночной, параллельно сохраняя строгие политические рамки контроля со стороны Коммунистической партии. Стратегия включала ряд ключевых элементов:

- переход к фермерской системе хозяйствования (семейный подряд) в аграрном секторе взамен прежнего коллективизма;
 - изменение системы управления на региональном уровне и в рамках отдельных предприятий, что позволяло создавать небольшие частные предприятия в сфере обслуживания и легкой промышленности; либерализация внешнеэкономической сферы.
- Результатом стало резкое увеличение (с 1978 г.) объема внутреннего валового продукта. Продукция сельскохозяйственной отрасли увеличилась вдвое в 80-е гг. В промышленности также наметился положительный рост, особенно в прибрежных районах Гонконга и территориях, граничащих с Тайванем, где иностранные вложения послужили толчком к увеличению производства как внутренних, так и экспортных товаров.

Начавшиеся с небольших вложений иностранные инвестиции достигли в период с 1985 по 1990 г. ежегодного среднего уровня в размере 2,7 млрд долл., а в 1997 г. эта цифра составила 45,2 млрд долл., сделав Китай вторым по масштабам реципиентом притока прямых иностранных инвестиций после США. Около 80 % инвестиций поступили от других азиатских государств, таких, как Гонконг (который сейчас является частью Китая), Сингапур, Корея и Япония, и равное количество инвестиций поступило из США и стран Западной Европы. За последние 20 лет приток инвестиций стал результатом образования в Китае 145 000 иностранных предприятий с объемом капиталовложений на сумму 216 млрд долл. По некоторым оценкам, эти инвестиции способствовали 20 - 30 % экономического роста в Китае в конце 80-х и в 90-е гг. К 1996 г. фирмы с иностранным капиталом создавали 12 % промышленной продукции, концентрируясь на производстве игрушек, обуви, электроприборов и в других секторах, требующих высокой концентрации труда.

Причина увеличения инвестиций очевидна. С населением в 1,2 млрд чел., Китай представляет собой один из самых больших потенциальных рынков в мире. Таможенные пошлины затрудняют выход на этот рынок экспортным товарам, в этом случае прямые иностранные инвестиции необходимы для использования огромного потенциала страны. Сочетание дешевой рабочей силы и налоговых льгот, особенно для предприятий, расположенных в специальных экономических зонах, делает Китай привлекательным центром, из которого можно снабжать азиатский и мировые рынки экспортными товарами.

Трудности, которые ожидали иностранные фирмы в Китае, были не так очевидны, по крайней мере вначале. Ослепленные размером и потенциалом китайского рынка, многие фирмы уделили недостаточно внимания трудностям ведения бизнеса в этой стране. В Китае огромное население, но, несмотря на два десятилетия экономического роста, это все равно очень бедная страна, в которой средний доход чуть превышает \$700 в год. Отсутствие покупательной способности предполагает слабый рынок для многих

западных потребительских товаров, начиная с автомобилей и заканчивая электроприборами. Другой проблемой является отсутствие развитой транспортной инфраструктуры и системы распределения. Компания «Пепси-Кола» столкнулась с этой проблемой при деятельности ее филиала в Chongqing. Расположенный высоко над рекой Yangtze в юго-восточной провинции Sichuan, Chongqing расположен в самом центре Китая. Муниципалитет Chongqing, включающий город и прилегающие к нему районы, населяет свыше 30 млн людей. По словам Стива Чена, управляющего филиалом компании «Пепси-Кола», отсутствие хороших дорог и системы распределения означает, что он может обеспечить своей продукцией только половину этого населения.

Другой проблемой является высоко контролируемая бизнес-среда, которая может сделать проблематичным осуществление бизнес-транзакций и изменений налоговых и уставных режимов.

Например, в 1997 г. китайское правительство внезапно отменило схему налоговых скидок, которая делала импорт капитального оборудования в Китай привлекательным. Открывать предприятия в стране сразу стало гораздо дороже.

Проблемой также является недостаточное количество квалифицированного персонала. Культурная революция породила поколение людей, у которых отсутствует базовое образование, считающееся на Западе само собой разумеющимся. Лишь небольшое количество местного населения осознает сложность управления современным промышленным предприятием. Также существуют проблемы с местными партнерами совместных предприятий, которые либо неопытны, либо авантюры, либо с разными намерениями. Один менеджер-американец, работающий на совместном предприятии, объяснил, что, когда он уволил 200 чел., чтобы снизить затраты, его китайский партнер на следующий день восстановил их всех. Когда американец поинтересовался, почему их приняли на работу, партнер, компания которого находилась в собственности государства, объяснил, что, будучи государственным учреждением, они просто обязаны снижать уровень безработицы. Увеличившиеся инвестиции в прибрежные районы Китая также вызывают опасения. Способность производить больше, чем необходимо сейчас, принимает угрожающие размеры в определенных сферах, оказывая негативное влияние на цены и доходы.

Осознавая эти проблемы, западные предприятия снизили уровень инвестиций в Китай в конце 1997 и начале 1998 г. В июле 1997 г. компания «Крайслер» объявила, что она закроет свой отдел сбыта в Пекине из-за перегруженности автомобильного рынка и меньшего, чем ожидалось, спроса на автомобили. Компания также заявила, что, продолжая работать на принадлежащем ей совместном предприятии в Шанхае по производству джипов, она больше не будет вкладывать деньги в экономику Китая. В то же время «Caterpillar Inc.» констатировала, что она закрывает принадлежащее ей совместное предприятие в Китае из-за небольшого спроса на двигатели, которые производились предприятием. Финансовый кризис, который пронесся по Азии в конце 1997 — начале 1998 г., значительно сократил поток инвестиций из других азиатских стран, которые исторически всегда являлись важным их источником.

Какое будущее ожидает долгосрочные прямые иностранные инвестиции в Китай и уровень долгосрочного роста, покажет время. Китайское руководство пыталось использовать разные тактики, чтобы найти поддержку для прямых иностранных вложений. Правительство взяло на себя обязательство вложить более 800 млрд долл. в проекты по инфраструктуре в течение следующих 10 лет, что должно, в частности, улучшить систему дорог в стране. Предоставляя преференциальные по - шины компаниям, вкладывающим деньги в определенные регионы, например в округ Chongqing, правительство стимулировало иностранные компании инвестировать внутренние территории Китая, где в настоящее время рынки не развиты. Правительство также придерживалось макроэкономической политики, в которой делает упор на устойчивый экономический рост, низкую инфляцию и стабильную валюту — все то, что привлекает

инвесторов. Решая проблему нехватки квалифицированного персонала, в 1997 г. правительство отдало распоряжение университетам открыть 30 бизнес-школ, чтобы обучить китайское население базовым навыкам бухгалтерского учета, финансирования и управления человеческими ресурсами. Хотя бум в Китае по притоку прямых иностранных инвестиций может немного утихнуть, страна по-прежнему останется притягательной для иностранных инвесторов.

Выделите положительные и отрицательные аспекты инвестиционного климата в Китае.

Какие меры предпринимало китайское руководство для привлечения иностранных инвестиций?

Оцените китайский рынок с точки зрения иностранного инвестора.

5.5 Типовые темы докладов:

1. Характеристика трансграничной инвестиционной деятельности.
2. Характеристика российского законодательства в сфере иностранных инвестиций.
3. Особенности национального законодательства по иностранным инвестициям в зарубежных странах.
4. Виды трансграничной инвестиционной деятельности по кругу субъектов, объектам инвестирования, секторам национального хозяйства.
5. Государственное регулирование иностранных инвестиций в РФ.
6. Правовой статус иностранного инвестора по законодательству России
7. Негосударственное регулирование трансграничных инвестиционных отношений.
8. Характеристика правоотношений с участием иностранных инвесторов.
9. Правовой статус предприятия с иностранными инвестициями в РФ.
10. Понятие иностранных инвестиций по законодательству России и других государств.
11. Характеристика соглашений в сфере иностранных инвестиций.
13. Коллизионные проблемы регулирования отдельных видов иностранных инвестиций.
14. Концессионные соглашения с участием иностранного инвестора: понятие, особенности правового регулирования
15. Характеристика соглашения о разделе продукции с участием иностранного инвестора: понятие, значение, особенности правового регулирования.
16. Правовое регулирование порядка допуска иностранного инвестора к хозяйственной деятельности.
17. Понятие, характеристика, особенности, правовое регулирование правовых режимов, предоставляемые иностранным инвесторам (национальный режим, режим наибольшего благоприятствования).
18. Гарантии и страхование иностранных инвестиций как средство обеспечения благоприятного инвестиционного климата.
19. Межарабская компания по гарантированию инвестиций.
20. Основные участники инвестиционных споров: а) государство и его особенности как участника инвестиционных споров; б) иностранные инвесторы.

5.6 Примерный перечень вопросов к зачету (с оценкой):

1. Предмет и История трансграничной инвестиционной деятельности.
2. Характеристика трансграничной инвестиционной деятельности.
3. Характеристика российского законодательства в сфере иностранных инвестиций.
4. Международно-правовое регулирование трансграничных инвестиционных отношений.
5. Особенности национального законодательства по иностранным инвестициям в зарубежных странах.
6. Иностранные инвесторы: понятие, права, обязанности, ответственность.

7. Виды трансграничной инвестиционной деятельности по кругу субъектов, объектам инвестирования, секторам национального хозяйства.
8. Государственное регулирование иностранных инвестиций в РФ.
9. Правовой статус иностранного инвестора по законодательству России
10. Функции Всемирного банка в сфере регулирования инвестиционных процессов.
11. Особенности трансграничных инвестиционных правоотношений.
12. Негосударственное регулирование трансграничных инвестиционных отношений.
13. Характеристика правоотношений с участием иностранных инвесторов.
14. Правовой статус предприятия с иностранными инвестициями в РФ.
15. Двусторонние соглашения о защите и поощрении инвестиций: структура, значение.
16. Юридические основания и общие правила допуска к инвестиционной деятельности.
17. Иностранные юридические лица как субъекты инвестиционной деятельности, их виды.
18. Виды собственности, рассматриваемые как инвестиционные вложения и их правовое регулирование.
19. Сущность соглашений в сфере иностранных инвестиций.
20. История возникновения и развития соглашений в сфере иностранных инвестиций.
21. Характеристика соглашений в сфере иностранных инвестиций.
22. Виды инвестиций: понятия, характеристика, особенности и правовое регулирование.
23. Венчурные инвестиции как особый вид инвестиционной деятельности; их признаки, особенности правового регулирования.
24. Понятие иностранных инвестиций по законодательству России и других государств.
25. Коллизионные проблемы регулирования отдельных видов иностранных инвестиций.
26. Концессионные соглашения с участием иностранного инвестора: понятие, особенности правового регулирования.
27. Характеристика соглашения о разделе продукции с участием иностранного инвестора: понятие, значение, особенности правового регулирования.
28. Правовое регулирование порядка допуска иностранного инвестора к хозяйственной деятельности.
29. Понятие, характеристика, особенности, правовое регулирование правовых режимов, предоставляемые иностранным инвесторам (национальный режим, режим наибольшего благоприятствования).
30. Инвестиционный климат, понятие, значение для развития экономики принимающего государства.
31. Особые экономические зоны в России: понятие, виды, особенности допуска и защиты иностранных инвестиций в них.
32. Льготы, предоставляемые иностранным инвесторам по международным договорам, законодательству России и зарубежных стран.
33. Осуществление и итоги государственного контроля за иностранными инвестициями в РФ.
34. Гарантии от применения принудительных мер изъятия иностранных инвестиций (национализации, реквизиции, конфискации, экспроприации).
35. Компетенция национальных судебных и административных органов принимающего государства по рассмотрению инвестиционных споров.
36. Компетенция международного коммерческого арбитража по рассмотрению инвестиционных споров.

37. Гарантии и страхование иностранных инвестиций как средство обеспечения благоприятного инвестиционного климата.
38. Характеристика механизма разрешения инвестиционных споров.
39. НАФТА, Договор к Энергетической хартии, двусторонние инвестиционные соглашения о механизме разрешения инвестиционных споров.
40. Порядок возбуждения примирительной процедуры, формирование примирительной комиссии по Вашингтонской конвенции об урегулировании инвестиционных споров между государствами и физическими или юридическими лицами других государств, 18 марта 1965 г.
41. Виды международного арбитража: порядок создания и рассмотрения дел (институционный арбитраж и арбитраж ad hoc).
42. Соглашение о передаче спора в МЦУИС. Признание и исполнение решений МЦУИС.
43. Межарабская компания по гарантированию инвестиций.
44. Характеристика основных участников инвестиционных споров: а) государство и его особенности как участника инвестиционных споров; б) иностранные инвесторы.